



IBER ..
MÚSICAS



- ● *Mercado musical Iberoamericano para el mundo*



IBER ..
MÚSICAS
GLOBAL





¿Qué es una Speed Meeting o Ronda de Vinculación?

Es un **encuentro previamente programado entre profesionales** de un sector productivo; en este caso de la música, por un corto periodo de tiempo **no mayor a 10 minutos** donde se encuentran 2 o más personas **con intereses o búsquedas comunes** que eventualmente puede dar como resultado un acuerdo comercial, productivo o simplemente un encuentro donde se comparten proyectos comunes con intenciones futuras de realizar actividades en conjunto.





Rondas de Vinculación

Quienes hayan participado en encuentros de mercado probablemente ya estén familiarizados con la dinámica de las llamadas "Rondas de Negocios". En el caso de IBERMÚSICAS GLOBAL, las denominamos "Rondas de Vinculación", adaptándolas al propósito específico de estos encuentros.

Estas rondas **se llevan a cabo de manera virtual**, por lo que es fundamental tener en cuenta los siguientes puntos para **prepararse adecuadamente para las reuniones**, en caso de ser seleccionados por los CURADORES.





Tener en cuenta que...

- Es **un lugar de encuentro entre profesionales** donde se exponen proyectos con la intención de encontrar intereses comunes.
 - Es un **espacio de Networking** en el cual podrán generar nuevos contactos e intercambiar información.
 - **Y sobre todo, no es una entrevista laboral**, ni una evaluación, ni un lugar donde hacer catarsis personales; es un espacio de reunión para explorar potenciales acuerdos.
- 
- 



Una vez recibida la invitación a una Ronda de Vinculación (speed meeting), es importante seguir estos pasos:

- **Infórmate sobre tu interlocutor:** Investiga quién será tu contraparte en la reunión, lee atentamente los intereses del CURADOR y explora el proyecto que representa.
- **Prepara una presentación clara y concisa:** Diseña tu presentación de manera simple y directa, destacando los puntos clave de tu propuesta. Recuerda el idioma de preferencia establecido para el encuentro.
- **Organiza tus materiales:** Asegúrate de tener listos los recursos que planeas compartir durante la reunión y/o enviar posteriormente.

-





Una vez recibida la invitación a una Ronda de Vinculación (speed meeting), es importante seguir estos pasos:

- **Respetar el tiempo asignado:** Evita extenderte innecesariamente. Todo proyecto puede ser presentado en menos de 3 minutos, dejando el tiempo restante para identificar puntos en común y explorar posibles colaboraciones, siempre que existan afinidades profesionales.





Al curador le debe quedar claro:

- Qué es **lo que hacen**.
- Cuál es **su diferencial**.
- Con qué **comunidades o públicos conectan**.
- Con qué **valores** conectan.
- Los **costos que implican su circulación** en el caso que lleguen a ese punto.
- Sus **planes concretos** a corto y mediano plazo.





Una guía simple para ordenar tu presentación es responder a las siguientes preguntas:

- ¿Quiénes son?
 - ¿Qué buscan?
 - ¿Cómo lo hacen?
 - ¿Para quiénes lo hacen?
 - ¿Qué quieren con lo que hacen?
- 
- 



¿Cómo prepararse?

Cada una de **las respuestas deben estar ordenadas** en términos prácticos. Es importante **mantener el foco y evitar abrumar con información innecesaria**, salvo que soliciten más detalles.

Para aprovechar al máximo tu participación en una Ronda de Vinculación, te recomendamos:

- Preparar una presentación sólida:
Identificá tus puntos clave y adaptalos a la persona con la que te vas a reunir.
- Practicar lo que vas a decir:
Ensayar te ayudará a respetar los tiempos y comunicarte con mayor claridad.





¿Cómo prepararse?

- Tener todo actualizado:
Verificá que tus canales de comunicación, plataformas digitales y tu perfil en IBERMÚSICAS estén al día.
- Ser breve, específico y práctico:
La claridad y la concisión son claves para dejar una buena impresión.





IBER ..
MÚSICAS